

2024年度下期 調達・購買人材育成セミナー日程



※ 会場はクニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後、セミナー実施二週間前に送付する参加証にてご案内いたします）

お申込、詳細はこちら！

<https://www.qunie.com/seminar/procurement/>

お申込期限：開催日の**3日前**まで

参加証は参加者様にeメールで送付します。

請求書は参加者様にご受講後手渡しさせていただきます。

調達・購買コンサルタント 野町直弘による 調達・購買人材育成セミナー開催！

調達・購買領域での業務実務経験やコンサルティング業務他で培ったノウハウをもとに著名コンサルタントが明日から役立つノウハウを伝授。座学だけではなく、ケーススタディやロールプレイを多用した実践的、かつ現場に即したプログラムで非常に高い受講者満足度を実現。従来であれば教育・研修ではなく徒弟制度中心で行われていた調達・購買部門の人材育成を実施し、短期間でプロフェッショナルバイヤーを育てることができます。

講師プロフィール



(株)クニエ マスタープリンシパル
野町直弘

大手自動車メーカー、外資系金融企業、コンサルティング会社で、調達・購買分野を広く経験。調達・購買コンサルティング会社のアシルアソシエイツ元代表、現在は株式会社クニエにて調達・購買コンサルティングに従事

著作「だったら、世界一の購買部をつくらせよう！」
「はじめて読む知識 調達・モノを買う仕事」
「目指せ！購買改革」第一巻
「目指せ！購買改革」第二巻

	場所	開催日	時間	参加費
「調達・購買業務基礎」研修 対象者 ●企業の中で直接材を中心に扱う調達・購買担当者、新任者向け	東京	2025年2月12日 (水)	10時～17時	33,000円
「経費削減・間接材購買業務改革」研修 対象者 ●調達・購買部門実務担当者、マネージャークラス ●調達・購買部門部長 ●企画担当者	東京	2025年2月21日 (金)	10時～17時	47,000円

【お問合せ】

株式会社クニエ TEL:03-3517-2292

info-procure@qunie.com

〒100-8101 東京都千代田区大手町2-3-2

大手町プレイス イーストタワー11F

※お申し込みはwebで受付中です。

<https://www.qunie.com/seminar/procurement/>

※その他各種セミナー、集合研修も実施しております。

お気軽にお問い合わせください。

【ご注意】

- 参加費はすべて税別・昼食込となっております。
- 参加者のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席下さい。
- 代理の方もご都合がつかない場合は下記キャンセル料を申し受けますのでご了承下さい。
開催7日～前々日……参加費の30%
開催前日及び当日……参加費全額
- 終了後、請求書をお渡しいたします。請求書に記載の銀行口座にお振込下さい。
(振込手数料は貴社でご負担願います)

- 講義の録音・撮影はご遠慮下さい。
- 会場は(株)クニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後に送付する参加証にてご案内いたします）
- テキストは当日、会場でお渡しします。
- 参加者の方にはセミナー終了後、アンケートにご協力をお願いいたします。
- 参加者が規定の人数に達しない場合、開催を延期もしくは中止することがございますので、予めご了承下さい。（セミナー実施日二週間前に決定いたします）

日程：東京2025年2月12日（水）



※ 会場はクニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後、セミナー実施二週間前に送付する参加証にてご案内いたします）

お申込、詳細はこちら！

<http://www.qunie.com/seminar/procurement/>

お申込期限：開催日の3日前まで

参加証は参加者様にメールで送付、
請求書は参加者様に手渡しさせていただきます。

調達・購買コンサルタント 野町直弘による 「調達・購買業務基礎」セミナー

講師プロフィール



(株)クニエ マスタープリンシパル

野町直弘

大手自動車メーカー、外資系金融企業、コンサルティング会社で、調達・購買分野を広く経験。調達・購買コンサルティング会社のアジリアソシエツ元代表、現在は株式会社クニエにて調達・購買コンサルティングに従事

著作「だったら、世界一の購買部をつくってみろ！」
「はじめて読む知識 調達・モノを買う仕事」
「目指せ！購買改革」第一巻
「目指せ！購買改革」第二巻

購買業務の基本的な流れや最低限必要な知識を体系的に理解できます。

具体的には購買業務の役割や基本プロセス、理解しておかなければならない事項（守るべき法令、契約管理、サプライヤ評価・選定の方法他）について説明をします。

また、購買業務の基礎としてコスト削減手法や購買実行プロセスの理解を深め、最後に簡単なサプライヤ評価・選定のケーススタディを演習を行います。

「調達・購買業務基礎」研修

対象者

● 企業の中で直接材を中心に扱う調達・購買担当者、新任者向け

場所	開催日	時間	参加費
東京	2025年2月12日 (水)	10時～17時	33,000 円

【講義内容】

I. 調達・購買業務とは

1. 購買業務の重要性
2. 購買業務とは
3. 基本的な購買業務の流れと役割
4. 購買部の位置づけ
5. 他部門との関係
6. 昨今の調達・購買を巡る動き
7. 購買部門の役割まとめ

II. 調達・購買業務で理解しておかなければならないこと

1. 下請法
2. その他調達・購買に関連する法規
3. 購買契約
4. 購買方針、購買規定

III. 購買業務遂行におけるポイント

1. コスト削減手法
2. サプライヤ評価
3. 在庫管理
4. 納期管理
5. 調達物流
6. 品質管理
7. 検収・支払

IV. 購買業務に必要なスキル

1. 必要なスキルとは何か
2. スキルを身につける方法
3. ファンダメンタルスキル

V. 「サプライヤ評価・決定」ケーススタディ

【お問合せ】

株式会社クニエ TEL:03-3517-2292

info-procure@qunie.com

〒100-8101 東京都千代田区大手町2-3-2

大手町プレイス イーストタワー11F

※お申し込みはwebで受付中です。

<https://www.qunie.com/seminar/procurement/>

※その他各種セミナー、集合研修も実施しております。
お気軽にお問い合わせください。

【ご注意】

- 参加費はすべて税別・昼食込となっております。
- 参加者のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席下さい。
- 代理の方もご都合がつかない場合は下記キャンセル料を申し受けますのでご了承下さい。
開催7日～前々日……参加費の30%
開催前日及び当日……参加費全額
- 終了後、請求書をお渡しいたします。請求書に記載の銀行口座にお振込下さい。
(振込手数料は貴社でご負担願います)

- 講義の録音・撮影はご遠慮下さい。
- 会場は(株)クニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後に送付する参加証にてご案内いたします）
- テキストは当日、会場でお渡しします。
- 参加者の方にはセミナー終了後、アンケートにご協力をお願いいたします。
- 参加者が規定の人数に達しない場合、開催を延期もしくは中止することがございますので、予めご了承下さい。（セミナー実施日二週間前に決定いたします）

日程：東京2025年2月21日（金）



※ 会場はクニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後、セミナー実施二週間前に送付する参加証にてご案内いたします）

お申込、詳細はこちら！

<http://www.qunie.com/seminar/procurement/>

お申込期限：開催日の3日前まで

参加証は参加者様にメールで送付、
請求書は参加者様に手渡しさせていただきます。

調達・購買コンサルタント 野町直弘による 「経費削減・間接材購買業務改革」セミナー

講師プロフィール



(株)クニエ マスタープリンシパル

野町直弘

大手自動車メーカー、外資系金融企業、コンサルティング会社で、調達・購買分野を広く経験。調達・購買コンサルティング会社のアジールソシエツ元代表、現在は株式会社クニエにて調達・購買コンサルティングに従事

著作「だったら、世界一の購買部をつくってみろ！」
「はじめて読む知識 調達・モノを買う仕事」
「目指せ！購買改革」第一巻
「目指せ！購買改革」第二巻

多くの企業にとって購買改革が後回しとなりがちな間接材・サービス商材における購買改革の進め方を体系的にかつ実用的に理解・習得できます。

間接材・サービス商材の集中購買推進、情報システム、品目別戦略ソーシングを学び、ユーザーマネジメントについてケーススタディなどを行います。

「経費削減・間接材購買業務改革」研修

対象者

- 間接材購買部門実務担当者、マネージャークラス
- 間接材購買部門部長 ● 企画担当者

場所

東京

開催日

2025年2月21日
(金)

時間

10時～17時

参加費

47,000円

[講義内容]

I. 間接材・サービス商材購買と改革の進め方

1. 間接材・サービス商材購買とは
2. 間接材・サービス商材購買のあるべき姿
3. コスト削減活動推進におけるポイントとコスト削減事例

II. カテゴリーマネジメントとカテゴリー戦略

1. カテゴリーマネジメントとは
2. カテゴリー戦略の構成
3. カテゴリーマネジメントの運用

III. 支出分析

1. 支出分析
2. 支出分析事例

IV. 戦略ソーシング

1. 戦略ソーシングの流れ
2. 戦略ソーシング事例

V. 調達購買DX

1. 調達購買DXの概要
2. 調達購買DXの事例

VI. ユーザーマネジメント

1. ユーザーマネジメントとは
2. 仕様書作成支援

VII. 「ユーザーマネジメント」ケーススタディ

[お問合せ]

株式会社クニエ TEL:03-3517-2292

info-procure@qunie.com

〒100-8101 東京都千代田区大手町2-3-2

大手町プレイス イーストタワー11F

※お申し込みはwebで受付中です。

<https://www.qunie.com/seminar/procurement/>

※その他各種セミナー、集合研修も実施しております。
お気軽にお問い合わせください。

[ご注意]

- 参加費はすべて税別・昼食込となっております。
- 参加者のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席下さい。
- 代理の方もご都合がつかない場合は下記キャンセル料を申し受けますのでご了承下さい。
開催7日～前々日……参加費の30%
開催前日及び当日……参加費全額
- 終了後、請求書をお渡しいたします。請求書に記載の銀行口座にお振込下さい。
(振込手数料は貴社でご負担願います)

- 講義の録音・撮影はご遠慮下さい。
- 会場は(株)クニエ本社（大手町）を予定しています。（お申込後に送付する参加証にてご案内いたします）
- テキストは当日、会場でお渡しします。
- 参加者の方にはセミナー終了後、アンケートにご協力をお願いいたします。
- 参加者が規定の人数に達しない場合、開催を延期もしくは中止することがございますので、予めご了承下さい。（セミナー実施日二週間前に決定いたします）