

※本ニュースリリースは株式会社NTTデータ、株式会社NTTデータ経営研究所、株式会社クニエが共同で配信しています。重複して配信されることがありますが、ご了承願います。

2015年6月11日

新電力事業者を総合的に支援するコンサルティングサービスの提供を開始 ～事業の戦略立案から実行支援、システム導入までワンストップでサポート～

株式会社NTTデータ
株式会社NTTデータ経営研究所
株式会社クニエ

株式会社NTTデータ(以下:NTTデータ)、株式会社NTTデータ経営研究所(以下:NTTデータ経営研究所)、株式会社クニエ(以下:クニエ)の三社は、2016年の電力小売全面自由化に伴って新規に参入する新電力事業者に向けて、事業の戦略立案やその実行支援、システム導入までを総合的に支援するコンサルティングサービスの提供を2015年6月11日より開始します。

本サービスは、NTTデータグループが、通信をはじめとするさまざまな分野のお客さまに向けて競争力向上やアライアンス構築を支援してきた実績と、エネルギー・ユーティリティー分野でのコンサルティングやシステム構築実績などの豊富なノウハウを活用するものです。

これらのノウハウを生かして、新電力事業者が直面する各種課題の解決策の立案やその実行、将来の事業成長基盤の提供までを含めてワンストップで支援します。また、課題解決に向けてシステム整備が求められる場合は、NTTデータが提供する「電力小売事業者向けクラウドサービス」にシームレスに連携することも可能です。

三社は、今後、電力分野の制度や競争環境の変化に合わせたさまざまなサービスの提供とメニューの拡大を継続的に行い、2015年度末までに15件以上の受注を目指します。

【背景】

2016年開始予定の電力小売全面自由化に向けて、従来から電力ビジネスに携わってきた企業のみならず、他業態の企業が新たなサービスとして既存顧客へ電力を提供するなど、多くの事業者が電力ビジネスへの参入・拡大を計画しています。新電力事業者においては、自由化以降のビジネスの成長に向けて、参入のタイミングや電源の確保、バランスグループ^(注1)の形成や販売パートナーの拡充、顧客獲得施策の立案など、さまざまな課題を短期間で解決することが求められています。

NTTデータおよび、NTTデータグループのコンサルティング会社であるNTTデータ経営研究所とクニエは、通信分野をはじめとするさまざまな分野において、お客さま企業の競争力向上やアライアンス構築に関するコンサルティングと、それらを支えるシステムの整備などの豊富な経験や実績を有しています。また、エネルギー・ユーティリティーの分野においても、戦略立案から業務改革、システム整備までの幅広い実績やノウハウを有しています。三社はこれらのノウハウを活用して、新電力事業者がビジネスを成長させるためのコンサルティングサービスを提供することとしました。

【概要】

本サービスでは、NTTデータグループのコンサルティング部門が有する実績やノウハウを生かし、新電力事業者の戦略立案から、その実行支援、システムの導入までを総合的に支援することが可能な各種コンサルティングサービスのメニューをそろえています。新電力事業者および新電力事業者と連携して電力周辺のビジネスを検討している事業者は、自社の状況に合わせて、本コンサルティングサービスの一部、または全部を包括的に利用することが可能です。また、定期レポートの提供のみのサービスなど、新電力事業者の規模やニーズに沿ったサービス提供も可能です。

<コンサルティングサービスのメニュー>

(1) 新電力向け定期調査レポート

政府のエネルギー政策議論をタイムリーに押さえ、そのポイントや背景となるマクロ動向との関連などを定期的にレポートします。また、アンケート調査を通じた需要家^(注2)の意識調査なども時宜実施します。定期レポートは

各社共通となりますが、お客さまの要望に応じて個別の分析・報告を実施することも可能です。

(2) 新電力事業戦略立案・計画策定

電気事業における政策や競合企業の構造・動向、顧客市場の動向や需要を適切に把握・分析したうえで、ビジネスモデルの設計、財務計画、組織・要員計画等を含む、総合的な事業戦略・計画の検討・策定を支援します。

(3) 中長期電源調達・需給バランスグループパートナー戦略策定支援

事業者ごとのビジネスモデルや競争環境に合わせて、最適なアライアンス戦略を検討・策定するとともに、提携先の候補となるバランスグループの新電力、電源設備のEPC^(注3)、大手電源事業者等とのコーディネーションを支援します。

(4) 電力販売・顧客獲得・パートナー戦略の策定・実行支援

顧客動向調査の手法を用いて市場を分析し、事業者の成長戦略を踏まえた最適な顧客ターゲットの設定、マーケティング戦略、顧客アプローチ手法の検討・策定や、競争力向上のためのパートナー戦略の検討・策定を支援します。

(5) 電力料金・ポイント施策策定

競合企業の価格動向の把握と価格ポジションの設定を行うとともに、保有する電源供給と顧客需要のパターン分析に基づき、収益力が高まる料金設計について、ポイント制度の活用を含めて検討・導入を支援します。

(6) 新電力業務設計

現業務を踏まえたうえで、新制度、新事業に対応するための業務を設計し、営業計画やシステム導入等とも連携し、業務の移行・立ち上げを支援します。

(7) 新電力 IT グランドデザイン

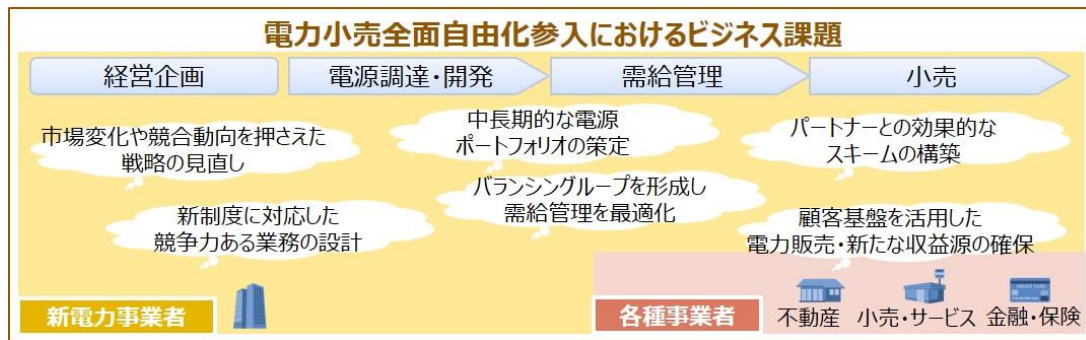
新電力事業戦略を理解し、現行業務・システムの状況・問題点等を把握したうえで、あるべき業務・システムを設計し、その実現に向けた最適なシステム化方針、ロードマップを作成します。

(8) システム導入計画策定・ベンダー選定支援

新電力事業戦略、業務に対する理解と、IT・ソリューションに関する知見に基づき、各社にとって最適な導入計画を策定します。また、導入計画に基づいて、専門家・第三者的視点から提案依頼書(RFP)の作成、発注先候補の選択・評価・選定までを一元的にフォローし、導入ソリューション・システムの品質・納期・コストの最適化を支援します。

(9) 事業立ち上げ PMO 支援

電力業界に対する理解と、事業立ち上げ支援の経験をもとに、新電力事業の企画、計画立案の段階から、自由化開始後の業務改善まで、PMO チーム^(注4)としてプロジェクトマネージャー (PM) と連携しつづ一貫したサポートを実施します。



図：新電力への総合的なコンサルティングサービス 概要図

【特長】

本サービスのメニューとして整備した各サービスは、これまでにエネルギー・ユーティリティ分野において、コンサルティング実績・ノウハウを多数有しているものです。また、通信分野をはじめとする競争環境下にあるさまざまな業界においても、お客さま企業の競争力向上、アライアンス構築を支援し、実現してきた実績があります。

特に、新電力事業で必要となるシステム整備については、お客さま企業にとって最適と判断した場合、NTTデータが提供する「電力小売事業者向けクラウドサービス」へとシームレスに連携することで、戦略立案から実行支援、システム導入へと一貫して支援することが可能となります。お客さま企業は、戦略や業務に最適なシステムを効率的に導入することができます。

【今後について】

NTTデータ、NTTデータ経営研究所、クニエの三社は、2015年度末までに15件以上の受注を目指します。今後、電力分野の制度や競争環境に合わせたさまざまな課題が出てくることを想定しており、2016年の自由化開始後も継続的なサービスの提供やサービスメニューの拡大を行います。また、今後自由化が見込まれるガスなどの分野においても同様のサービスを提供していきます。

さらに、電力分野において、スマートメーターの導入拡大、住宅向けエネルギー管理システム(HEMS)の普及、エネルギーの地産地消^(注5)、ビッグデータ活用などにより、電力ビジネスに関するさまざまな展開が広がるなか、本サービスはこれら電力に関連するビジネスを含めて支援していきます。

(注1) バラシグループとは、電力会社に課せられる同時同量(電力の需給を一致させること)を実現しやすくするために、複数の電力会社がまとまってグループを形成する(グループ内の電力会社間で調整し合って電力の需給を一致させる)ことを指します。

(注2) 需要家とは、電気サービスの利用者のことを指します。

(注3) EPCとは Engineering・Procurement・Construction の略で設計・調達・建設を行う事業者を指します。

(注4) PMO(プロジェクトマネジメントオフィス)チームとは、プロジェクト推進のための各種マネジメント(計画、管理、調整 等)を担当するチーム

を指します。

(注 5) エネルギーの地産地消とは、エネルギーマネジメント等を通じて、地域で必要なエネルギーをその地域のエネルギー資源で賄うことを指します。

* 文中における商品名、会社名、団体名は、各社の商標または登録商標です。

【本件に関するお問い合わせ先】

<p>■ 報道関係のお問い合わせ先</p> <p>株式会社NTTデータ 広報部 風間 Tel:03-5546-8051</p> <p>株式会社NTTデータ経営研究所 コーポレート統括部 プラクティスサポート部 井上、伊達 Tel:03-5213-4016 Email: webmaster@keieiken.co.jp</p> <p>株式会社クニエ 広報担当 加島 Tel:03-5785-2292 Email:kashimam@qunie.com</p>	<p>■ 製品・サービスに関するお問い合わせ先</p> <p>株式会社NTTデータ 法人コンサルティング&マーケティング本部 コンサルティング部 鈴木、阪口 Tel:050-5546-9530 Email:utility-consul@kits.nttdata.co.jp</p>
--	--