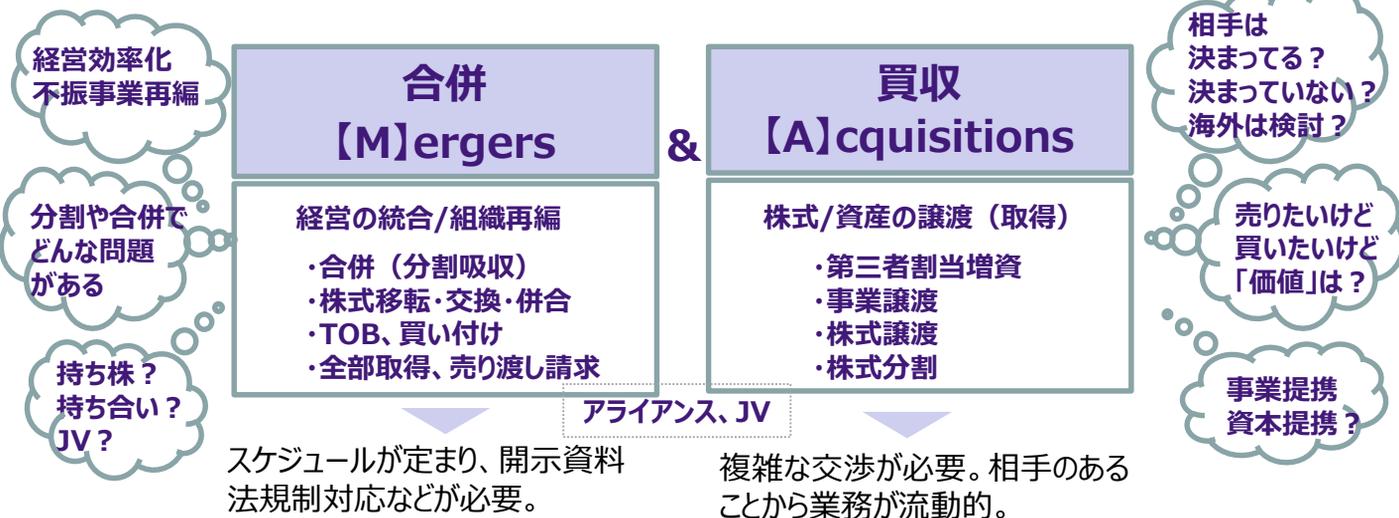


M&A戦略策定

What's "M&A Strategy" ?

一口にM&Aといっても各社が検討している案件の置かれた状況によって解決や検討をしなければならない問題は多岐にわたります。個々の事案に従った適切な対応が求められます。



相手は決まってる？
決まっていない？
海外は検討？

売りたいけど
買いたいけど
「価値」は？

事業提携
資本提携？

(*JV: Joint Venture)

QUNIEのサービス

状況に応じた豊富なサービス

M&Aのご経験や状況に合わせて、適切なサービスの提供形態を構築できます。

刻々と変わる状況の中で、貴社と弊社のメンバーが協働してスピーディーに業務進捗することが肝となります。

新たな技術、トレンド、ビジネスモデル等に対して十分な考察ができる情報提供をし、ビジネス創出のための有効なM&Aを目指します。

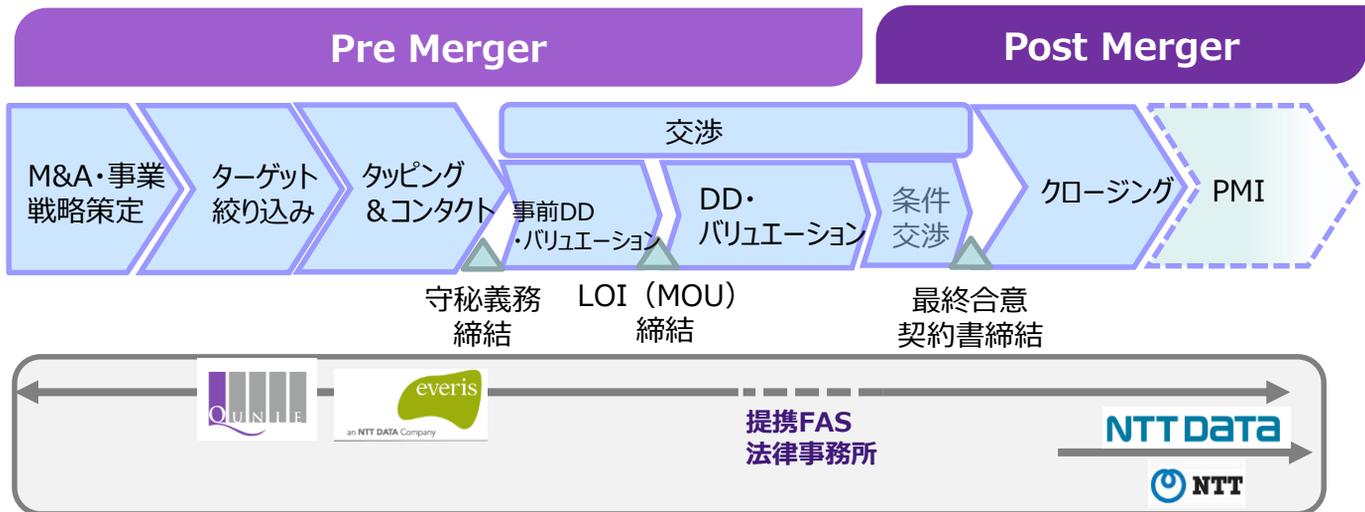
戦略立案/企画	経営戦略、M&A戦略の立案、代替案の検討
ターゲットの選定	補完関係、得失などを収集情報とともに分析
アプローチ	互いのメリットを基にしたスキーム提示
チーム編成	貴社メンバー、コンサル、各FA・LAの組成
ターゲットコンタクト	コンタクト資料作成、タッピング
NDA、初期分析	初期情報収集、事前バリュエーション
基本合意	基本合意案、DD準備
各DDの実施	情報・リスク整理、ストラクチャー、交渉条件
交渉・契約	価格、条件調整、詳細スキーム、決済
PMI	業務、人員（評価）、システム等の統合
事業再編など	同一資本内の企業再編などへの対応

(*DD: Due Diligence)

サービスの特長

戦略策定からターゲットへのコンタクト、DD・バリュエーション、契約と一連の業務を一気通貫でサービス（PMOサービスなど）提供することができます。（法務、FAは提携先、システム、先端技術はNTT関連企業との連携）

一般的なM&Aの流れ【BUY（買収）サイド】



- クロスボーダーの事業・株式売却などM&A関連業務にも対応しております。
- グループ内事業再編のPMO業務などにも対応しています。（特に労務関連、労働契約承継法などへのサポート）
- 複数企業でのジョイントベンチャー立ち上げ業務、資本政策立案などにも対応しております。

Why QUNIE ?

QUNIEは監査系ファームの流れを持ちながら、先進技術や実務に対する幅広いコンサルタントの経験・実績を有しています。事業戦略・M&A戦略においても多角的な視点から答えを導き出す能力を有し、お客様へ最適なサポートをいたします。詳しい事例などはお問い合わせください。

<p>豊富なプロジェクト実績</p>	<p>製造、流通業から公官庁、社会インフラを担う企業まで幅広いコンサルティング実績を有しています。また、M&A戦略、JV組成、事業再編など関わる種々のプロジェクト実績も豊富に有しています。</p>
<p>様々なバックグラウンドをもったコンサルタント</p>	<p>主要コンサルティング、FAファーム、監査法人出身者のみならず、事業会社での実務経験を有したコンサルタントが、お客様と一体となってプロジェクトを推進していきます。</p>
<p>ともに進める Work (With> To)Client</p>	<p>机上の戦略ではなく、アライアンス実行フェーズに深く入り込みプロジェクトの目的達成に向け、お客様とともに業務を推進していきます。</p>

株式会社クニエ

〒100-8101 東京都千代田区大手町2-3-2 大手町プレイス イーストタワー11F

TEL: 03(3517)2292 FAX: 03(3517)2293

Email: info@qunie.com <https://www.qunie.com>