

サブスク診断サービス

～91%が失敗するサブスク事業を成功に導くための100問の問診・診断～

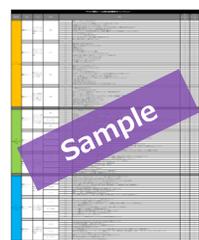
サービス提供の背景

- 近年、サブスクリプション(以下サブスク)事業に注目が集まる一方、クニエの独自調査によると、**91%のサブスク事業が失敗**という結果がでています。また、サブスク事業を始めたものの、会員数が伸び悩む事例や、事業撤退に至る事例も増加しています。
- そこでクニエでは、これまで支援してきたサブスク事業のコンサルティング実績とそこで得られた知見、およびサブスク事業経験者828名への独自調査から得た失敗要因の分析を基に、「サブスク問診ツール」を独自に開発いたしました。『サブスク診断サービス』はこの「**サブスク問診ツール**」を活用し、**100問の問診・診断を行うコンサルティングサービス**となります。
- 『サブスク診断サービス』は、事業企画、財務、会計、業務、ITシステム、労務、マーケティング、営業など、**サブスクの新規事業に必要な検討項目を抜け漏れなくチェック**することができます。
- 「自社の事業にサブスクがフィットするかを事前に見極めたい」「サブスクビジネスで失敗したくない」という企業に対し、サブスク事業化に必要な項目を網羅的に問診・診断することで、**サブスク事業の導入判断や、サブスク事業検討の具体化を支援**いたします。
- クニエは、『サブスク診断サービス』や、サブスク事業の構想策定フェーズから導入・展開、サービスイン後の改善まで一気通貫したコンサルティングサービスを提供することで、**企業のサブスク事業の成功に向けた取り組みを支援**していきます。

サービス内容

「サブスク問診ツール」を用いて、3つの評価項目・10の観点から網羅的・体系的に診断・分析を行うことで、サブスク事業の導入ポテンシャルや今後の具体的なアクションを整理

- 【評価項目①】ポテンシャル評価
- 【評価項目②】実現難易度・導入評価
- 【評価項目③】検討レベル・進捗評価



企業の悩み・課題 (例)	本サービスで解決できること	提供内容
世の中で成功しているサブスクの多くは「デジタルサービス」だが、高額耐久財などはサブスクに向いているのか？	自社の事業、自社が取り扱うモノやサービスにサブスクがフィットするかどうかの判断が可能となる	【評価項目①】ポテンシャル評価
サブスクに向いている場合、市場の動向や競合の存在、参入障壁や投資対効果はどれぐらいなのか？	サブスク事業に参入した場合の市場規模や事業成長性、実現難易度について見極めることができる	【評価項目②】実現難易度・導入評価
5W1Hとして、誰にどのようなサブスクをいくらで提供すべきか？顧客チャネルや社内体制とどう連携を図るか？	サブスク事業で何を検討すべきか、参入に向けて踏まえておくべきことは何か、網羅的・体系的に把握できる	【評価項目③】検討レベル・進捗評価

株式会社クニエ

〒100-8101 東京都千代田区大手町2-3-2 大手町プレイス イーストタワー11F

TEL: 03(3517)2292 FAX: 03(3517)2293

Email: info@qunie.com <https://www.qunie.com>