

SAP Ariba Consulting Service



調達購買業務を改革するAriba導入コンサル支援サービス



多くの日本企業における調達購買業務では、基幹システムを導入等により直接材コストの改善活動を進めていますが、間接材については、コストの全体像を把握できない、改善活動のやり方がわからない、間接材購買への統一の指針がない等の理由から、コスト削減やプロセス改善への取り組みが不十分と認識されている企業が多いのが実情です。

クニエでは、SAP社の調達購買ソリューションであるSAP Aribaを短期間で導入するとともに、Aribaを有効に活用するための下記のコンサルティングサービスを用意し、貴社の調達購買業務改革に寄与します。

コンサルティングサービスの特徴と強み

- クニエは調達業務改革の豊富なプロジェクト実績とそれに基づく方法論を有しており、貴社の改革に対し、構想策定から改革実行・運用定着化までの総合的なサービスを迅速に提供いたします。

クニエの調達コンサルティング	改革観点	コンサルティングを通じて実現する内容		
調達業務改革支援	戦略策定	調達戦略立案とモニタリング	調達CSR・コンプライアンスの遂行	グローバル調達の推進
調達コスト削減支援	業務プロセス	ソーシングプロセス強化	購買オペレーション標準化・効率化	購買オペレーションアウトソーシング
SAP Ariba導入支援	組織・人	機能配置の最適化(組織設計)	バイヤー育成	品質・コストの継続的な改善活動
	サプライヤー管理	サプライヤー数の最適化	サプライヤーとの迅速な連携	
	購買コスト管理	コスト削減・適正価格調達の実現	新たな領域でのコスト管理	
	情報	市場情報の収集	購買実績情報の蓄積・活用(情報購買)	コスト分析・活用を支援する調達システム
	IT	業務効率化を支援する調達システム	安価な調達を支援する調達システム	コスト分析・活用を支援する調達システム

サービスメニュー

- クラウドであるAribaを活用するには、システムに合わせた業務変革が必要になります。クニエの方法論は単なるシステムの導入方法論ではなく、貴社・取引先の両面の業務変革をサポートする為の方法論です

